

分析結果の確認方法 (採用版)

仕事で成果を出せる可能性や活躍できる条件などを確認できます。



※分析値(数値)の読み取り方は、資料後半の【参考①】ページを参照にしてください。

■ ①什事適性の総合評価

「サンプル (202310)」さんの仕事で成果を出せる総合評価は...

総合評価 A 評価	8+ 評価 8- 評価	5 C+ 評価 C- 評価 D+ 評価	D- 評価 E 評価	72.0 pt
-----------	-------------	---------------------	------------	---------

仕事力と協調力と不安要素を複合的に見て、成果期待値はかなり高いと判断できます。ただし、求める人物像と大きなズレがあれば、見送ることも視野に入れてください。

①仕事で成果を出せる総合評価を表示します。

この数値は、③仕事力と④協調力を中心に、ストレス耐性や他責思考、自己評価のズレなどの不安要素を含めて算出しています。

分析値	評価
65以上	Α
60~65	B+
55~60	В-
50~55	C+
45~50	C-
40~45	D+
35~40	D-
35以下	Е

②仕事の成果確率

仕事で成果を出せる確率は…

CT EN TONY	かなり成果が出せる	成果が出せる	甲均的成業が出せる	成業が出ない	かなり成果が出ない
以外間	49%	44%	7%	0%	0%

②**仕事で成果を出せる確率**を表示します。

これまでに蓄積したデータから、仕事で成果を出せる 確率を表示しています。【注意】0%と表示されてい る部分は、絶対に無いのではなく、極めて低い確率と 読み取ります。

■ 3仕事力

仕事で成果を出せる仕事力は…

仕事力は平均を大きく上回ります。かなり高いレベルの仕事でも高い成果を期待できます。ただし、精神面が不安 定な場合は能力を発揮できない可能性があります。

③**仕事で成果を出せる個としての能力**を表示します。

この数値が高い人は、**仕事で成果を出せる力を秘めている可能性が高い**と考えることができます。誰とでも上手くやれる協調性やバランス感覚などの人間性ではなく、**成果に直結する個としての力を測定**しています。

POINT

仕事力評価は、職種を問わず、一般的な企業で一般的に評価されやすい資質や適性を総合的仕事力として評価したものです。 そのため数値が低い場合でも、仕事内容によっては成果を出せることもあります。



■ ④協調力

仕事で成果を出せる協調力は…

協為力 A 評価 8+ 評価 8- 評価 C+ 評価 C- 評価 D+ 評価 D- 評価 E 評価 62.3 pt

協調力は平均を上回ります。職場で協力して成果を出せる可能性は十分高いと予想されます。ただし、仕事内容が 合わなければ、その良さを発揮できません。

④仕事で成果を出すために組織の中で上手くやれる能力を表示します。

この数値が高い人は、組織の中で協調して成果を出せる可能性が高いと考えることができます。成果に直結する個としての力ではなく、協調性やバランス感覚などの人間性を測定しています。(EQに近い)

⑤自己評価

自己評価をどう考えているか…

自己評価 かなり高い 高い+ 高い- 普通+ 普通- 低い+ 低い- かなり低い 64.9 pt

自分をボジティブにとらえています。これまでに優越感を脱じるような成果を多く経験してきた可能性があります。自己を認める意識が高い反面、やや自信過剰で自己中心的な考えを持つ傾向があります。

⑤自分自身の評価を表示します。

この数値が高い人は、**自分のことを肯定的**に捉えていますが、プライド が高い人や自信過剰な人である可能性があります。逆に、数値が低い人 は、**自分のことを否定的**に捉えていますが、**自分に厳しい人**や謙虚な人 である可能性があります。

POINT

自己評価がかなり低い人は、メンタル面が弱い傾向があります。

■ ⑥自己評価の高さの適正

自分評価の高さが適正であるか…

自分を過小評価している可能性があります。ズレが原因で、周りから期待されていると不安を抱くことがあり、自分へのアドバイスをブレッシャーに感じてあまり聞き入れられない傾向があります。

⑥**自己評価が適正(妥当)であるか**を表示します。

ここが過大評価に近い人は、自分はもっと評価されるべきだと考え、周りが認めてくれないと不満を抱きやすい傾向があります。逆に、過小評価に近い人は、自分をに期待しないでほしいと考え、周りが認めても素直に聞き入れられない傾向があります。

POINT

過大・過小評価の人は、職場での評価のズレに悩みやすく、それが不平不満や離職に繋がる傾向があります。そのまま放置せずに相互理解を深めてズレを減らしていくことが大切です。



■ ⑦職種適性

力が発揮できる役割は...

デスクワーカー	A 評価	B+ 評価 B- 評価	C+ 野価 C- 評価	D+ 評価 D- 評価	E 評価	18.6 pt
フィール・ワーカー	A 評価	8+ 評価 8- 評価	C+ 8平位 C- 8平位	D+ 評価 D- 評価	E評価	60.8 pt
グリエイター	A 評価	B+ 89価 B- 89価	C+ 評価 C- 評価	D+ 評価 D- 評価	E評価	66.6 pt
アナリスト	A 評価	8+ 評価 8- 評価	C+ 評価 C- 評価	D+ 評価 D- 評価	E評価	50.6 pt
コミュニケーター	A 評価	B+ 評価 B- 評価	C+ 評価 C- 評価	D+ 評価 D- 評価	E評価	54.7 pt
マネージャー	A 評価	8+ 評価 8- 評価	C+ 評価 C- 評価	D+ 評価 D- 評価	E評価	67.7 pt
ブランナー	A 評価	8+ 評価 8- 評価	C+ 評価 C- 評価	D+ 評価 D- 評価	E評価	47.4 pt
サポーター	A 評価	8+ 評価 8- 評価	C+ 評価 C- 評価	D+ 評価 D- 評価	E評価	26.6 pt
クラフトマン	A 評価	B+ 評価 B- 評価	C+ 評価 C- 評価	D+ 評価 D- 評価	E 評価	17.7 pt

デスクワーカー	指示された役割を具現化する場面で力を発揮できる
フィールドワーカー	主体的に行動して開拓していく場面で力を発揮できる
クリエイター	新しい価値を生み出す場面で力を発揮できる
アナリスト	物事を分析する場面で力を発揮できる
コミュニケーター	人と交際する場面で力を発揮できる
マネージャー	チームの中心となって統率する場面で力を発揮できる
プランナー	企画や段取りを考える場面で力を発揮できる
サポーター	献身的に人を支える場面で力を発揮できる
クラフトマン	根気強く長期的に打ち込める場面で力を発揮できる

⑦9種類の**職種適性**を表示します。

上位の項目は職種適性が高いと予想され、**下位の項目は適性が低い**と予想されます。ただし、同じ職種においても求められる資質に多様性が必要であると考え、**柔軟な読み取り方**をしてください。

例) 営業職採用で被験者がデスクワーカーが上位となった場合でも、営業に不向きと考えず、営業に必要な資料準備や契約手続きなどでミスが無く、お客様の信頼を得られやすいと肯定的に捉えることもできます。

■ ⑧ストレス耐性

ストレス耐性は…

ストレス下性 かなり高い 高い 高い 高い 音通・ 音通・ 低い 低い かなり低い 70.2 pt ストレス耐性はかなり高いと予想されます。滅多なことではくじけない我慢強さが期待できますが、抱えている問題を最後まで表に出せない傾向があります。

■ 9自責思考

自責で考える傾向は…

自己責任で考える傾向はかなり高いと予想されます。何事も自分次第だと前向きに考え、他人や環境には原因を 求めません。その反面、他人や環境の問題を容認してしまう傾向があります。

<u> ⑧ストレス耐性を表示します。</u>

この数値が高い人は、ストレスに強い傾向があります。ただし、ストレスを発散できるタイプではなく、溜め込める(我慢できる)タイプの場合は、 限度を超えないように注意が必要です。

⑨自己責任で考える傾向を表示します。

この数値が高い人は、**他人や環境のせいにせずに何事も自分次第だと考える傾向**があります。その反面、自己責任で考えすぎることで、**他人や環境の問題を容認して自分で抱え込んでしまうことに注意**が必要です。

■ ⑩独立傾向

独立する傾向は…

独立傾向 かなり高い 高い+ 高い- 普通+ 普通- 低い+ 低い- かなり低い 75.8 pt

独立する傾向はかなり高いと予想されます。将来的に独立してしまう可能性はありますが、会社経営や新規事業への意識がとても高いと考えることもできます。

⑩独立する傾向を表示します。

この数値が高い人は、**将来起業やステップアップの転職などをする傾向**があります。その反面、仕事に対するチャレンジ精神を活かして、**新規事業や目新しいプロジェクトなどで活躍できる**可能性があります。

■ ⑪回答適正(妥当性や一貫性)

回答の妥当性や一貫性は…

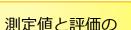
回答の妥当性や一貫性は平均を大きく上回ります。自分を偽っている、または自己理解がズレている可能性はかなり低いです。ただし、結果と印象に違和感がある場合は、面接での再確認をおすすめします。

① 回答が適正(妥当)であるかを表示します。

この数値が高い人は、適性検査の設問に対して偽ろうとせずに正直に回答した可能性が高いです。低い人は、自分をよく見せようと偽った回答をした可能性が高いです。ただし、回答を偽っていなくても、自己理解が大きくズレていたことが原因で回答に妥当性や一貫性がなくなり、結果としてこの数値が低くなる場合があります。

POINT

就職活動で、自分をよく見せたいと思うことは当然の心理です。 数値が低いからとは採用しないと決めつけず、面接の中で強みや 弱みの妥当性や一貫性を改めて確認することが大切です。



対比表

測定値	65以上	65~60	60~55	55~50	50~45	45~40	40~35	35以下
評価	かなり 高い	高い+	高い-	普通+	普通-	低い+	低い-	かなり 低い



[No.2] 概要シート

■ 特徴、職種、自己評価、客観評価の「注目すべき資質」を確認できます。



[No.2] 概要シート123

■ ①強み弱みと職種適性抜粋

「サンプル (202211)」さんをひと言で表すと...



①自己評価と分析結果の合計値が一番高い「自他共に認める強み」、自己 評価と分析結果の合計値が一番低い「自他共に認める弱み」、職種適性の 分析結果が一番高い「職種タイプ」が表示されます。

ここでは、まず被験者の際立った特徴を知ります。

【注意】職種タイプは、他の上位職種と僅差で一位の場合や、全体的に平均的な結果の中で一位の場合もあるので、**この表示項目が決定的な職種タイプだと決めつけない**ように注意してください。

POINT

この部分だけで被験者の個性やタイプを決めつけない。



■ ②自己評価上位5位、③自己評価下位5位

2 自分自身で評価した上位資質は...

1位	発想力	周りが驚くような斬新なアイデアを出す力	63.2	63.2
2位	自優心	自分のことを優れていると思う心	61.0	61.0
3位	着想力	物事を解決するためのアイデアを出す力	60.5	60.5
4位	自立力	人に依存せずに自分の考えで意思決定できる力	60.3	60.3
5位	社交性	人との交流を好み、上手に付き合う性格	59.9	39.9

3 自分自身で評価した下位資質は...

位	従順性	指導や指示に対して意見せずに受け入れ從う性格	36.0	36.0
2位	均衡性	物事や生活のバランスを取ることを重視する性格	37.6	37.6
3位	持続力	同じことをやり続けることができる力	37.9	37.9
4位	自制心	周りに流されそうな感情や欲望を抑える心	40.2	40.2
5位	慎重	注意深く、軽々しく判断しない姿勢	41.1	41.1

- ②50種類の資質から**自己評価の上位5位**を表示します。
- ③50種類の資質から自己評価の下位5位を表示します。

自己評価とは…自分自身が考えている自分の資質(性格)の評価値です。出題された50種類の資質を自己評価(多段階評価)することで算出されます。

[No.2] 概要シート4567

- ⑤客観評価上位5位、⑥客観評価下位5位
- (4) 統計分析で客観的に評価した上位資質は...

1位	発想力	周りが驚くような斬新なアイデアを出す力	74.3	74.3
2位	求心力	他人を引きつけ、人々の中心となる力	74.2	74.2
3位	自優心	自分のことを優れていると思う心	74.1	74.1
4位	競争心	無意識に競争を好む性格	73.7	73.7
5位	統率力	多くの人々をまとめて率いる力	73.5	73.5

(5) 統計分析で客観的に評価した下位資質は...

1位	責任感	果たすべき務めを遂行しようとする感情	17.6	17.6
2位	持統力	同じことをやり続けることができる力	19.2	19.2
3位	均衡性	物事や生活のパランスを取ることを重視する性格	20.5	20.5
4位	慎重	注意深く、軽々しく判断しない姿勢	20.7	20.7
5位	従順性	指導や指示に対して意見せずに受け入れ従う性格	22.6	22.6

⑤50種類の資質から<mark>客観評価の上位5位</mark>を表示します。

<u>⑥50種類の資質から客観評価の下位5位を表示します。</u>

客観評価とは … 統計データで算出した分析値(いわゆる適性検査の結果)です。出題された癖や習慣に関する150の設問に回答することで算出されます。

POINT

評価の低い部分「弱み=悪い」とは捉えず、裏側の強み部分にも 意識を向けてください。 (例)弱み:慎重 \rightarrow 強み:果敢



- ⑦自己評価と客観評価の平均値上位5位、⑧自己評価と客観評価の平均値下位5位
- 6 自己評価と客観評価から分かる、自他共に認める確信できる上位資質は...

1位	発想力	周りが驚くような斬新なアイデアを出す力	68.8	65.5
2位	自優心	自分のことを優れていると思う心	67.6	67.6
3位	着想力	物事を解決するためのアイデアを出す力	66.7	66.7
4位	求心力	他人を引きつけ、人々の中心となる力	66.2	66.2
5位	統率力	多くの人々をまとめて率いる力	65.8	65.0

| | 自己評価と客観評価から分かる、自他共に認める確信できる下位資質は...

1位	持続力	同じことをやり続けることができる力	28.5	28.5
2位	均衡性	物事や生活のパランスを取ることを重視する性格	29.0	29.0
3位	從順性	指導や指示に対して意見せずに受け入れ従う性格	29.3	29.3
4位	慎重	注意深く、軽々しく判断しない姿勢	30.9	30.9
5位	責任感	果たすべき務めを遂行しようとする感情	33.1	33.

- ②自己評価と客観評価の合計値の上位5位を表示します。
- «算出方法の例»(自己評価63+客観評価55)÷2=合計値59
- ⑧自己評価と客観評価の合計値の下位5位を表示します。
- «算出方法の例»(自己評価42+客観評価36)÷2=合計値39

POINT

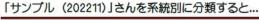
自分と客観を合わせた(自他共に認める)評価になるため、この 分析項目は確信できる強み・弱みと考えることができます。



[No.3] 系統別評価シート

■ 大分類で5系統に分けた場合の強み傾向と、その内訳を確認できます。

系統別評価シート



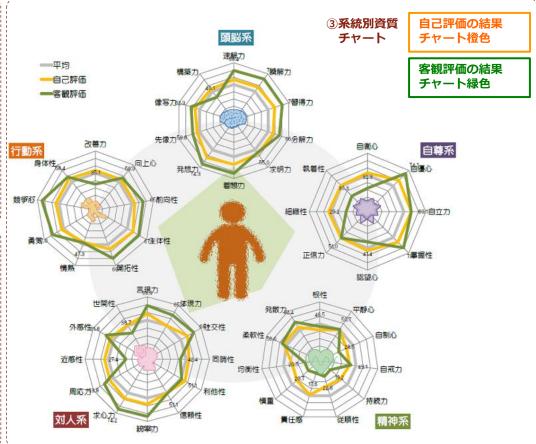
「頭脳系」が強いと判断できます。頭を使い情報を整理・構築し、アウトプットする場面で力を発揮できるタイプです。



①系統別強み傾向とランキング

1位	頭脳系	頭を使い情報を整理・構築し、アウトブットする場面で力を発揮できる
2位	行動系	果敢に挑戦できる推進力で、精力的に活動する場面で力 を発揮できる
3位	対人系	人と向き合い対話・交流し、相手と関係を深める場面で 力を発揮できる
4位	自尊系	己を尊び理想が高く、制限されず自由に動ける場面で力 を発揮できる
5位	精神系	強い心で自分をコントロールし、忍耐強く遂行する場面 で力を発揮できる





[No.3] 系統別評価シート(1)(2)

- ①系統別強み傾向とランキング、 ②系統別グラフ
- 「サンプル (202211)」さんを系統別に分類すると...

「頭脳系」が強いと判断できます。頭を使い情報を整理・構築し、アウトブットする場面で力を発揮できるタイプです。



1位	頭脳系	頭を使い情報を整理・構築し、アウトブットする場面で力 を発揮できる
2位	行動系	果敢に挑戦できる推進力で、精力的に活動する場面で力 を発揮できる
3位	対人系	人と向き合い対話・交流し、相手と関係を深める場面で 力を発揮できる
4位	自尊系	己を尊び理想が高く、制限されず自由に動ける場面でた を発揮できる
5位	精神系	強い心で自分をコントロールし、忍耐強く遂行する場面 で力を発揮できる

系統別資質 頭腦茶 60.2 下位の要素 上位の要素 ①資質を大きく**5系統に分けた場合の強み傾向と適性ランキング**を表示し ます。

上位の項目はその系統の特性が強く出ていると考え、下位の項目はその系統の特 性が弱く出ていると考えます。ただし、高いことが良く、低いことが悪いと考え ず、その人の特徴であると読み取るようにしてください。

- 例) 行動系が平均よりも低いので行動できないタイプと考えず、行動系が低いこ とは慎重に物事を進めるタイプと考えることもできます。
- ②全5種類の系統別適性を表示します。

POINT

結果が平均以下の系統が「弱み=悪い」とは考えない。

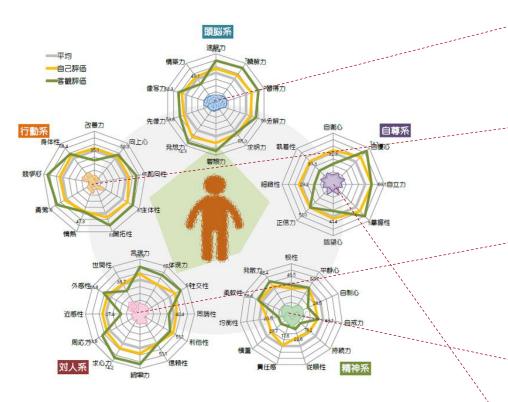


5種類の 系統

頭脳系	頭を使い情報を整理・構築し、アウトプットする場面で力を発揮できる
行動系	果敢に挑戦できる推進力で、精力的に活動する場面で力を発揮できる
対人系	人と向き合い対話・交流し、相手と関係を深める場面で力を発揮できる
精神系	強い心で自分をコントロールし、忍耐強く遂行する場面で力を発揮できる
自尊系	己を尊び理想が高く、制限されず自由に動ける場面で力を発揮できる

[No.3] 系統別評価シート③

■ ③系統別資質チャート



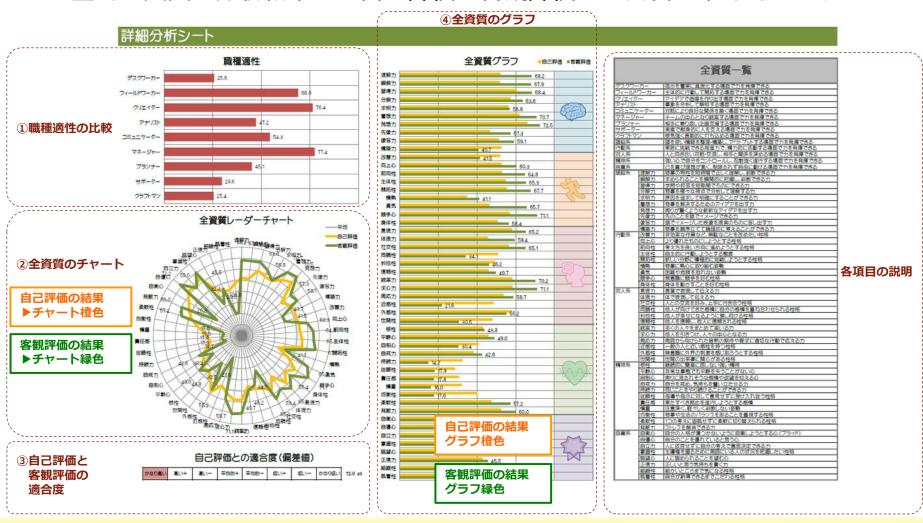
③5系統に含まれる**資質の分析結果内訳**を表示します。

橙色の線が自己評価、緑色の線が客観評価となります。系統内で、 どの資質が強く、どの資質が弱く出ているのかを確認します。

頭脳系	速解力	物事の特性を短時間で正しく理解し、判断できる力
	瞬解力	求められることを瞬間的に把握し、判断できる力
	習得力	学問や技芸を短期間でものにできる力
	分解力	物事を様々な視点で分析して理解する力
_	求明力	原因を追求して明確にすることができる力
	着想力	物事を解決するためのアイデアを出す力
	発想力	周りが驚くような斬新なアイデアを出す力
	先像力	先のことを頭でイメージできる力
	像写力	頭でイメージした映像を現実のものに写し出す力
	構築力	物事を順序立てて論理的に考えることができる力
行動系	改善力	非効率な作業など、無駄なことを改めたい性格
	向上心	より優れたものにしようとする性格
	前向性	考え方を良い方向に進めようとする性格
	主体性	自主的に行動しようとする態度
	開拓性	新しい分野に積極的に挑戦しようとする性格
	情熱	物事に熱心に取り組む姿勢
	勇気	困難や危険を恐れない姿勢
	競争心	無意識に競争を好む性格
	身体性	身体を動かすことを好む性格
対人系	言現力	言葉で表現して伝える力
	体現力	体で表現して伝える力
	社交性	人との交流を好み、上手に付き合う性格
	同調性	他人が向けてきた感情に自分の感情を重ね合わせられる性格
	利他性	他人が幸せになるように差し向ける性格
	信頼性	他人を信頼し、他人に信頼される性格
	統率力	多くの人々をまとめて率いる力
	求心力	他人を引きつけ、人々の中心となる力
	周応力	周囲から向けられた暗黙の期待や要求に適切な行動で応える力
	近感性	一般の人と近い感性を持つ性格
	外感性	無意識に外界の刺激を感じ取ろうとする性格
	世関性	世間の出来事に関心がある性格
精神系	根性	継続的に簡単に屈しない強い精神
IM IT VIV	平静心	非常な事態でも平静を失うことがない心
	自制心	
	自戒力	自分を戒め、気持ちを奮い立たせる力
	持続力	同じことをやり続けることができる力
	従順性	指導や指示に対して意見せずに受け入れ従う性格
	責任感	果たすべき務めを遂行しようとする感情
	慎重	注意深く、軽々しく判断しない姿勢
	均衡性	物事や生活のバランスを取ることを重視する性格
	柔軟件	初争や生活のバブブスを取ることを重視する性格 1つの考えに固執せずに柔軟に切り替えられる性格
	発散力	
自尊系	自衛心	日分の人格が傷つかないように自衛しようとする心 (プライド)
口号不	自優心	自分のことを優れていると思う心
`	自立力	目分のことを優れているとぶり15 人に依存せずに自分の考えで意思決定できる力
1	掌握性	大に依存せずに自分の考えで思念決定できる方 主導権を握るために周囲にいる人の状況を把握したい性格
\sim	事握性	
`		人に認められることを望む心
	正信力	正しいと思う気持ちを貫く力
	細緻性	細かいところまで気になる性格
	執着性	自分が納得できるまでこだわる性格

[No.4] 詳細シート

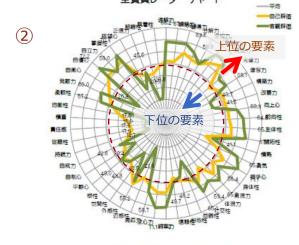
■ 全ての資質の分析結果と、自己評価と客観評価の適合度を確認できます。



[No.4] 詳細シート1234

■ ①職種適性の比較、③全資質のチャート、③自己評価と客観評価の適合度





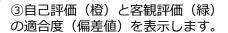
- ①全9種類の職種適性を表示します。
- ②全50種類の資質を、**自己評価(橙)と統計分析による客観評価(緑)のレー ダーチャート**で表示します。(前項の④は、②を同様に棒グラフで表示しています。)

強く出ている部分、弱く出ている部分、また自分が考えている自分(自己評価) と客観的に見た自分(客観評価)のずれている部分に注目して確認してください。

【注意】特に強くも弱くも出ていない微小な強みや弱みに注目して、その微小な結果を過剰に捉えてしまわないように気をつけてください。

POINT

微小な強み・弱みは平均的な結果と捉える。



適合度が高い人は、**自己理解できている人**で、低い人は、**自己理解ができていない人**、または**適性検査で嘘をついている可能性**があります。

適合度

かなり高い	65以上
高い+	60~65
高い一	55~60
平均的+	50~55
平均的一	45~50
低い+	40~45
低い一	35~40
かなり低い	35未満



[No.5] ジョハリの窓シート

■ ジョハリの窓で自己評価と客観評価を比較して確認できます。



※ジョハリの窓とは…自分が知っている自分、他人が知っている自分を4つの窓(カテゴリ)に分類して理解することで、他人とのコミュニケーションを円滑にする、心理学ではよく使われているモデル(方法)です。

[No.5] ジョハリの窓シート1234

■ ①確信できる資質、②気づかれにくい資質、③控えめな資質、④眠っている資質



控	えめな資	質】自己評価 < 客観評価	58	客観	日客
1	競争心	無意識に競争を好む性格	51.6	70.7	19.2
2	求心力	他人を引きつけ、人々の中心となる力	55.3	71.3	15.9
3 4	3 捏	えめな資質			5.5 5.4
5	灵美	困難や危険を恐れない姿勢	49.9	64.1	14.1
6	瞬解力	求められることを瞬間的に把握し、判断できる力	54.3	68.2	13.9
7	開拓性	新しい分野に積極的に挑戦しようとする性格	53.5	66.8	13.3
眠	っている	資質】自己評価も客観評価も低い	58	客観	自智平均
1	持続力	同じことをやり続けることができる力	35.0	16.2	25.6
2	均衡性	物事や生活のパランスを取ることを重視する性格	34.7	17.5	26.1
3	従順性	指導や指示に対して意見せずに受け入れ従う性格	33.1	19.6	26.4
4	41	むている資質			8.0
5	責任感	米だすべき物のを遂行しよつとする感情	45.8	14,5	30.2
	自制心	周りに流されそうな感情や欲望を抑える心	37.3	25.6	31.5
6					

①**自他共に認める、確信できる資質(強み)の上位7位**を主観(自己評価)と客観(客観評価)の分析値とあわせて表示します。

自己評価と客観評価の合計値が高い順にランキングしています。自己評価も客観評価も強みと判断している資質になるため、ここに表示される資質はほぼ間違いない強みと考えることができます。 《算出方法の例》自己評価58+客観評価62=120

②自分が思っているよりも、他人が認めていない資質の上位7位を主観(自己評価)と客観(客観評価)の分析値とあわせて表示します。

自己評価から客観評価を引いた差が大きい順にランキングしています。自分は強みと考えているが、客観評価はそれほど強みと分析していない資質になるため、その原因・理由を考えてみてください。 **※**算出方法の例**》**自己評価60-客観評価38=22

③自分が思っているよりも、他人が認めている資質の上位7位を主観(自己評価)と客観(客観評価)の分析値とあわせて表示します。

客観評価から自己評価を引いた差が大きい順にランキングしています。自分は弱みと捕らえているが、客観評価はそれほど弱みとは分析していない資質になるため、その原因・理由を考えてみてください。 《算出方法の例》客観評価59-自己評価34=25

④自他共に認める、眠っている資質(弱み)の上位7位を主観(自己評価)と客観(客観評価) の分析値とあわせて表示します。

自己評価と客観評価の合計値が低い順にランキングしています。自己評価も客観評価も弱みと判断している資質になるため、ここに表示される資質はほぼ間違いない弱みと考えることができます。 «算出方法の例»自己評価32+客観評価35=67

【注意】眠っている資質(弱み)が悪いわけではありません。弱みには必ず裏側の強みがあります。

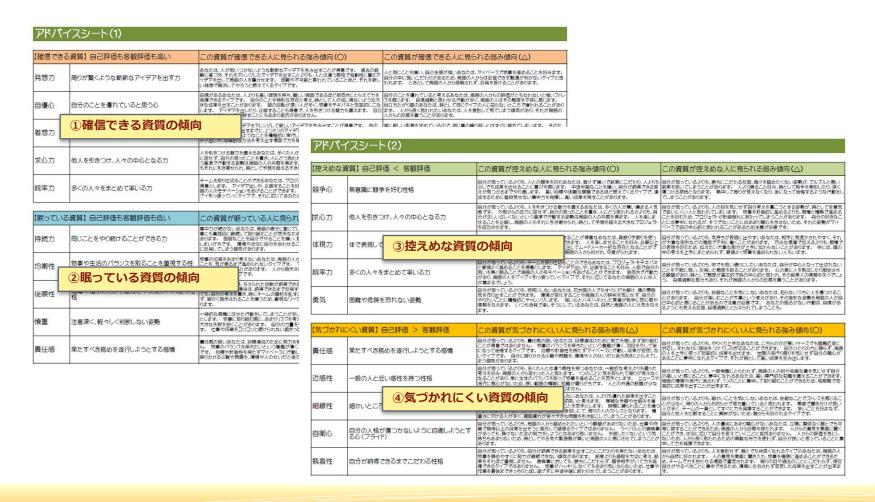
POINT

①②は自己評価と客観評価が比較的一致している信頼できる項目になるため、①を被験者の強み、④を弱み部分と素直に読み取ることができます。②③は自己評価と客観評価が一致してない項目になるため、面接等による確認をおすすめします。



[No.6] アドバイスシート

■ ジョハリの窓で分類した各資質に対し、その資質を持つ人の「強み傾向」、 その裏側の「弱み傾向」を確認できます。



[No.6] アドバイスシート1234

■ ①確信できる資質の傾向、②眠っている資質の傾向、③控えめな資質の傾向、④ 気づかれにくい資質の傾向





- ①確信できる5つの資質に対し、この資質が確信できる人に見られる強み傾向、この資質が確信できる人に見られる弱み傾向を表示します。
- ②眠っている5つの資質に対し、この資質が眠っている人に見られる強み傾向、この資質が眠っている人に見られる弱み傾向を表示します。
- ③控えめな5つの資質に対し、この資質が控えめな人に見られる強み傾向、この資質が控えめな人に見られる弱み傾向を表示します。
- ④気づかれにくい5つの資質に対し、この資質が気づかれにくい人に見られる強み傾向、この資質が気づかれにくい人に見られる弱み傾向を表示します。

【注意】傾向は、他人に当てはめたときに多く見られる傾向であり、人によっては当てはまらないケースもあります。その内容を全て真に受けることはせずに、「こんな傾向があるかもしれない」という被験者の可能性と捉えてください。

POINT

強みにも裏返した弱み部分、弱みにも裏返した強み部分があります。その両面から見た強み弱みをしっかりと理解して、被験者が求める人物像であるかを確認してください。



[No.7] 気質分析シート

■ 6種類の気質傾向とその特徴を確認できます。

※1) 自己分析版は本人へのアドバイス

気質分析シート

「サンプル (202210)」さんの気質は...

「陽気な調和型」で、明るくて 分かりやすく、競争を好むも調 和を大切にするタイプです。



陽気な調和型の人に見られる強み傾向(○)

明るくて分かりやすいあなたは、誰からも好かれます。人の好き嫌いが少なく、対立を好まずにみんなと 仲良くしたいという姿勢は、チームに関和を生み出します。精力的で競争を好み、幹事役も進んでやるた め、チームに推進力を生み出す中心的な存在として活躍します。

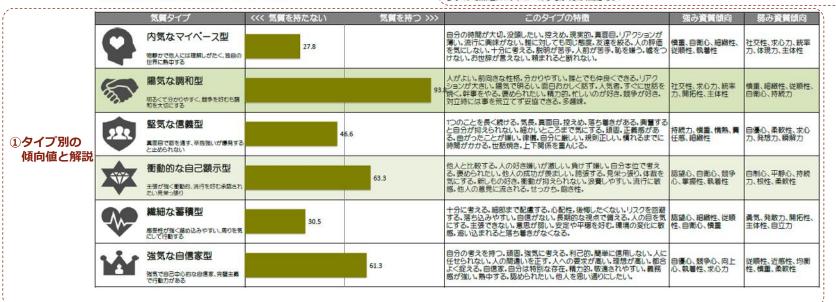
陽気な調和型の人に見られる弱み傾向(△)

常に陽気なあなたは、時として軽薄で調子の良い人と感じさせることがあります。感情の浮き沈みが分かりやすいだめ、周囲に気を遣わせます。疲められるために行動する傾向もあり、自分の思い通りに進まない場合にモチベーションを維持できないことがあります。

②上位タイプの 強み・弱み 傾向と留意点

陽気な調和型の人との関係構築における留意点(=)

明るく分かりやすい性格のため、最初から好印象であることが多いです。話を好むため、聞いてあげるだけで自己開示します。なんでも主体的にやりたがるため、基本的には自由にやらせて、時折フォローする関係が望ましいです。関係を築く上で難しいタイプではありませんが、束縛されることを極端に嫌うことが多いので無理にコントロールしない方が無難です。



※このシートで出力される数値は、偏差値ではありません。

[No.7] 気質分析シート①②

■ ①気質タイプの傾向値と解説、②最上位タイプの強み・弱み傾向と留意点

陽気な調和型の人に見られる強み傾向(○)

明るくて分かりやすいあなたは、誰からも好かれます。人の好き嫌いが少なく、対立を好まずにみんなと 仲良くしたいという姿勢は、チームに調和を生み出します。精力的で競争を好み、幹事役も進んでやるた め、チームに推進力を生み出す中心的な存在として活躍します。

陽気な調和型の人に見られる弱み傾向(△)

常に陽気なあなたは、時として軽薄で調子の良い人と感じさせることがあります。感情の浮き沈みが分かりやすいため、周囲に気を遣わせます。褒められるために行動する傾向もあり、自分の思い適りに進まない場合にモチベーションを維持できないことがあります。

陽気な調和型の人との関係構築における留意点(=)

明るく分かりやすい性格のため、最初から好印象であることが多いです。話を好むため、聞いてあげるだけで自己開示します。なんでも主体的にやりたがるため、基本的には自由にやらせて、時折フォローする関係が望ましいです。関係を築く上で難しいタイプではありませんが、束縛されることを極端に嫌うことが多いので無理にコントロールしない方が無難です。

①気質を6タイプに分けた場合の一致傾向と、 その気質を持つ人の特徴や該当資質を表示します。

上位の項目は、その気質を持つと考え、下位の項目は、その気質を持たないと考えます。ただし、高いことが良く、低いことが悪いと考えず、その人の特徴であると読み取るようにしてください。

②**最上位の気質の強み傾向・弱み傾向と留意点**を 表示します。

【注意】傾向は、他人に当てはめたときに多く見られる傾向であり、人によっては当てはまらないケースもあります。その内容を全て真に受けることはせずに、「こんな傾向があるかもしれない」という被験者の可能性と捉えてください。

POINT

気質タイプと資質を比較したときに、「陽気な調和型」タイプなのに「社交性」の資質が低いといった矛盾を感じる結果が出ることがあります。このような場合は、「積極的に交流を持つタイプではないが、みんなと上 ト手に交流できる」といったように、柔軟に受け止めると被験者の傾向理解が深まります。



[No.8] ストレス分析シート

■ 6種類のストレス傾向とその特徴を確認できます。

※1) 自己分析版は本人へのアドバイス

ストレス分析シート

「サンプル (202112)」さんが感じるストレスは...

「拘束感」で、自由であることを好み、 拘束や操作されることにストレスを感じ るタイプです。



「拘束感」にストレスを感じる人との関わり方

自由で自分のペースで物事を進められる状態でパフォーマンスを発揮します。新しいことを好み、物事を手早く進めること ができるため、企画・運営などのリーダーに向いています。そのため、無理に拘束・コントロールしないように接することが 大切です。ただし、拘束されないために自分勝手な行動をしたり、周りを無理にコントロールしようとチームの輪を乱す可 能性があるため、上手に制限の中での自由を提供するなどの配慮が必要です。

②最上位タイプの 関わり方や心得

(*1)

「無力感」にストレスを感じる人との関わり方

自分の力が発揮できていると感じる場面でパフォーマンスを発揮します。また、推進力もあり、自分で考えて果敢に新しい チャレンジができます。そのため、本人の万能態を尊重して接することが大切です。ただし、自分を特別な存在と考えて調 子に乗りやすいため、熱意が消えない程度の適度なクールダウンを与えましょう。また、誰に対しても自己を貫くため、それにより周囲との関係がギクシャクしないように注意が必要です。

無力感 自信があり、自分は万能で何でもできる存在と考えるため、力を発揮す きない場面では強いストレスを感じます。また、自分の考えを正しいと考 求心力、自優心、統率 從順性、模重、近感性、 え、思い通りに物事が進まない状況を嫌います。自己肯定感を高く保ち 力、開拓性、発想力 自身を万能と考える反面、無力さを 感じたときにストレスを感じる たいため、周りから必要とされていない状況では気力を失います。 劣位感 雑よりも傷位でいたい、勝っていたいと考えるため、自分が今位で自け ている状況であることに強いより上入を感じます。みんなから一歩掛け出 競争心、自優心、統率 したいと考え、みんなと自じ機並せの状況を嫌います。自分のことを認 力、求心力、速解力 従順性、持続力、近感 80.5 よりも優位でありたいと考え、劣位 めてもらえる仲間を好み、認めてもらえない状況に不満を募らせます。 な状態にストレスを感じる 拘束感 自由を好み、自分のベースで物事を進めたいと考えるため、外部からコ ントロールされることに強いストレスを感じます。身体的な拘束や精神的 自優心、競争心、改善 從順性、持続力、慎重、 85.9 な拘束など、自身の行動や思考を制限されることを嫌います。また、自分力、発想力、掌握性 近感性、根性 自由であることを好み、拘束や操作されることにストレスを感じる が周りをコントロールできない状況にもストレスを感じます。 **①ストレス** ● 外向感 自分の世界を好み、人付き合いに消極的であるため、関係の薄い人から 干渉られることに強いストレスを膨にます。優重に物事を進めたいタイプ で、積極的な行動を強いられることを嫌います、気軽に他人に相談でき るタイプでないため、問題を自分で振え込みストレスを漏構します。 優重、自衛心、細緻性、 社交性、求心力、統率 タイプの 従順性、均衡性 力、開拓性、主体性 独りの世界を好み、開放的で干渉される状況にストレスを感じる 傾向値と解説 注目感 控えめで静けさを好み、人前で注目されることに強いストレスを感じま す。失敗したくない意識が強いため積極的な行動を避け、周りの意識が 従順性、自衛心、細緻 求心力、統率力、社交 39.5 集まるチームの中心的な立場になることも嫌います。人前に限らず重圧 性、慎重、均衡性 性、主体性、勇気 静けさや平穏を好み、人前で注目さ がかかるような状況の中では強い不安を感じ平静を失います。 不安感 安心や安定を好み、先の見えない状況や迫りくる不安に強いストレスを 感じます。事前に入意な準備をしたいタイプであるため、それを阻害さ 快重、細緻性、掲 れる環境や予測が立たない状況を嫌います。また、自分で対処で含ない 従順性、均衡性 **懷重、細緻性、持続力、** 勇気、開拓性、発想力、 求心力、看想力 安心や安定を好み、先の見えない不安な状況にストレスを感じる 大きな案件が降りかかると、不安を払拭できずに混乱します。

※このシートで出力される数値は、偏差値ではありません。

[No.8] ストレス分析シート①②

■ ①ストレスタイプの傾向値と解説、②最上位タイプの関わり方や心得

「拘束感」にストレスを感じる人との関わり方

自由で自分のベースで物事を進められる状態でパフォーマンスを発揮します。新しいことを好み、物事を手早く進めること ができるため、企画・運営などのリーダーに向いています。そのため、無理に拘束・コントロールしないように接することが 大切です。ただし、拘束されないために自分勝手な行動をしたり、周りを無理にコントロールしようとチームの輪を乱す可 修性があるため、上手に制限の中での自由を提供するなどの配慮が必要です。

「無力感」にストレスを感じる人との関わり方

自分の力が発揮できていると感じる場面でパフォーマンスを発揮します。また、推進力もあり、自分で考えて果敢に新しい チャレンジができます。そのため、本人の万能感を噂重して接することが大切です。ただし、自分を特別な存在と考えて調 子に乗りやすいため、熱意が消えない程度の適度なクールダウンを与えましょう。また、健に対しても自己を貫くため、そ れにより周囲との関係がギクシャクしないように注意が必要です。 ①ストレスを**タイプに分けた場合の一致傾向**と、 **そのストレスを感じる人の特徴や該当資質**を表示 します。

上位の要素は、そのストレスを感じると考え、下位の要素は、そのストレスを感じないと考えます。 ただし、低いことが良く、高いことが悪いと考えず、その人の特徴であると読み取るようにしてください。

②**最上位のストレスの関わり方や心得**を表示しま す。

【注意】傾向は、他人に当てはめたときに多く見られる傾向であり、人によっては当てはまらないケースもあります。その内容を全て真に受けることはせずに、「こんな傾向があるかもしれない」という被験者の可能性と捉えてください。

POINT

ストレスタイプと資質を比較したときに、「外向感」にストレスを感じるタイプなのに「社交性」の資質が高いといった矛盾を感じる結果が出ることがあります。このような場合は、「上手に人と交流することができるが、気を遣いすぎてストレスを感じやすい」といったように、柔軟に受け止めると被験者の傾向理解が深まります。



[No.9] 相性分析シート

■ 6種類の上司タイプとの相性とその特徴を確認できます。

相性分析シート

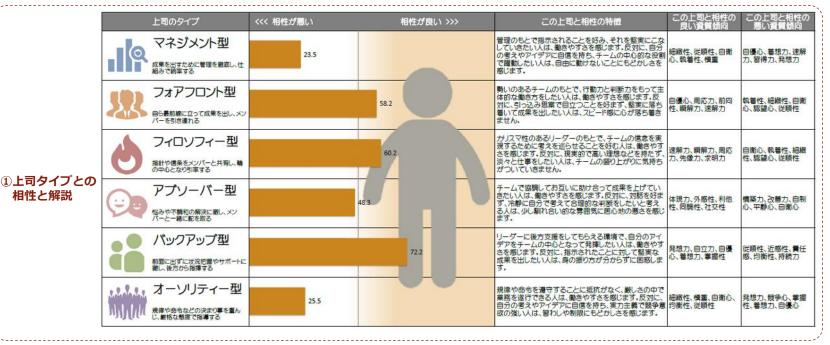
相性と解説

仕事で成果を出す上で、相性が良い上司は...

「バックアップ型」で、前面に出ずに状況把握やサポートに徹 し、後方から指揮する上司のもとでは、自分の強みが活かせる ため高い成果を出せる可能性があります。

仕事で成果を出す上で、相性が悪い上司は...

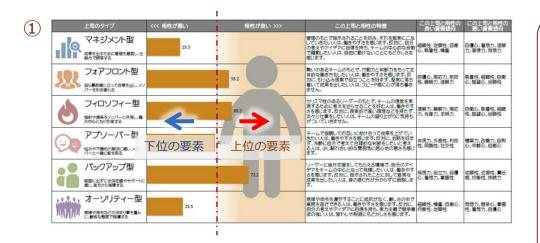
「マネジメント型」で、成果を出すために管理を徹底し、仕組 みで統率する上司のもとでは、自分の強みを活かせず成果が出 せない可能性があります。



※このシートで出力される数値は、偏差値ではありません。

[No.9] 相性分析シート①

①上司タイプとの相性と解説



①6種類に分けられた上司タイプとの相性傾向と、 その上司と相性が良い人や悪い人の特徴、その該 当資質を表示します。

上位の要素は、そのタイプの上司と相性が良いと考え、下位の要素は、そのタイプの上司と相性が 悪いと考えます。

相性の悪い上司とチームになる場合でも、**上司の** タイプとその特徴を被験者が理解すると良好な関係性を築きやすくなります。

【注意】上司との相性だけでチームを構成すると偏りが大きくなるため、チーム全体としてのバランスを考慮する必要があります

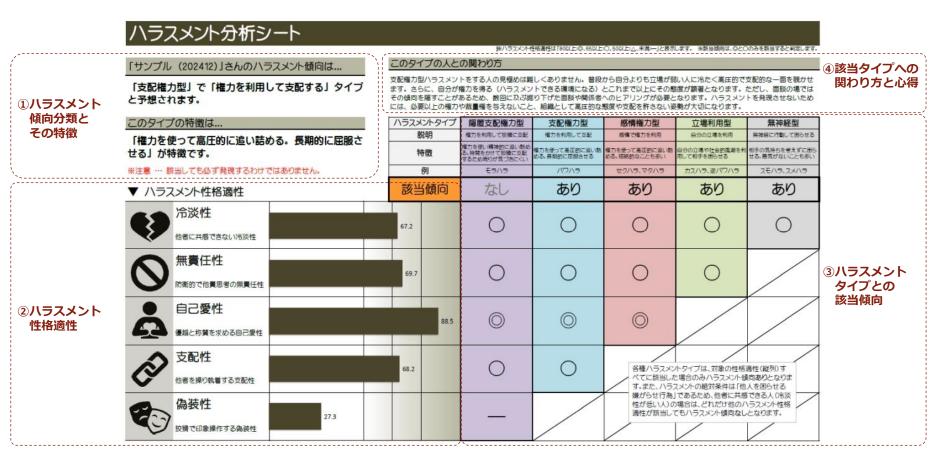
POINT

上司との相性が良いから上手くいく、悪いから上手くいかないと、その部分だけで判断しないことが大切です。 まずは、上司と部下のタイプとその特徴を知ることで、相手と合う部分・合わない部分を認識しましょう。その 上でチームとして上手く機能するようにお互いに歩み寄れる関係を目指しましょう。もちろん、どうしても歩み 寄れない場合には、配置換えなどの検討も必要です。



[No.10] ハラスメント分析シート

■ 性格適性の組み合わせで、5種類のハラスメントタイプとその特徴を確認できます。



※このシートで出力される数値は、偏差値ではありません。

[No.10] ハラスメント分析シート①②

- ①ハラスメント傾向分類とその特徴、②ハラスメント性格適性
- ① 「サンブル (202412)」さんのハラスメント傾向は...

「支配権力型」で「権力を利用して支配する」タイプ と予想されます。

このタイプの特徴は...

「権力を使って高圧的に追い詰める。長期的に屈服させる」が特徴です。

※注意 … 該当しても必ず発現するわけではありません。

①ハラスメント傾向がある場合は「該当するハラスメント型」、ハラス メント傾向がない場合は「該当傾向なし」、さらに、被害者になりやす い場合は「被害者型」と表示します。

ハラスメント傾向がある					傾向がない		
隠匿支配権力型	支配権力型	感情権力型	立場利用型	無神経型	該当傾向 なし	被害者型	
権力を利用して狡猾に支配	権力を利用し て支配	感情で権力を 利用	自分の立場を 利用	無神経に行動して困らせる	ハラスメン トしない	ハラスメン トしないが 被害者にな りやすい	

②5種類**ハラスメント性格適性**の一致傾向を表示します。

上位の要素は、その性格を持つと考え、**下位の要素は、その性格を持たない**と考えます。ただし、低いことが良い、高いことが悪いと考えず、まずはその人の特徴であると読み取るようにしてください。

【注意】ハラスメントは、本人の性格適性だけでなく、環境など複合的な要因で発現します。分析結果で「該当あり」の結果が算出されても、必ず発現するわけではありません。また、ハラスメント傾向がそれほど高くない場合でも、環境や周囲の人の影響により誘発することがあります。発現条件は、個人適性と外部環境の掛け合わせと考えてください。

[No.10] ハラスメント分析シート34

■ ③ハラスメントタイプとの該当傾向、④該当タイプへの関わり方や心得

(2)	ハラスメントタイプ	隱匿支配権力型	支配権力型	感情權力型	立場利用型	無神経型	
(3)	脱明	権力を利用して投資に支配	権力を利用して支配	筋構で権力を利用	自分の立場を利用	無神経に行動して困らせる	
	特徵	権力を使い精神的に迫い動める。特殊をかけて投資に支配 するため周りが気づきにくい	権力を使って高圧的に迫い動 める。 長期的に圧散させる	権力を使って高圧的に違い新 める。短期的なことも多い	自分の立場や社会的風潮を利用して相手を振らせる	相手の気持ちを考えずに倒ら せる。悪気がないことも多い	
	例	モラハラ	パワハラ	セクハラ、マクハラ	カスハラ、逆パワハラ	スモハラ、スメハラ	
	該当傾向		あり	あり	あり	あり	
	67.2	0	0	0	0	0	
	69.7	0	0	0	0		
	88.5	0	0	0			
	68.2	0	0	べてに該当した す。また、ハラ	トタイプは、対象の性格に 5場合のみハラスメントが スメントの絶対条件は「他	(向ありとなりま 人を困らせる	
		_		性が低い人)の	であるため、他者に共態 が場合は、どれだけ他のパ でもハラスメント傾向なし	ラスメント性格	
					~ ~ <u>.</u>		
	- を含む	· 3 (該当傾	响:なし) <u>(</u>	· 全てのとC	(該当傾	向:あり)

このタイプの人との関わり方

支配権力型ハラスメントをする人の見極めは難しくありません。普段から自分よりも立場が弱い人に冷たく高圧的で支配的な一面を戦かせます。さらに、自分が権力を得る (ハラスメントできる環境になる) とこれまで以上にその態度が顕著となります。ただし、面鉄の場ではその傾向を揮すことがあるため、数回に及ぶ返り下げた面談や関係者へのヒアリングが必要となります。ハラスメントを発現させないためには、必要以上の権力や裁量権を与えないこと、組織として高圧的な態度や支配を許さない姿勢が大切になります。

③5種類に分けられた**ハラスメントタイプとの該当** 傾向とその解説を表示します。

各ハラスメントタイプの「該当傾向」は、対象の性格適性すべてに該当した(縦列すべてが ◎ と ○ となった)場合のみ「あり」となり、性格適性が1つでも該当しない(縦列に ー を含む)場合は「なし」となります。ハラスメントの絶対条件は「他人を困らせる嫌がらせ行為」であるため、他者に共感できる(冷淡でない)人は、ハラスメントする傾向に該当しないと判断します。

④該当するハラスメントタイプの人の傾向と関わり方とその心得を表示します。

POINT

ハラスメントは加害者の性格だけではなく、被害者の性格や、外部環境により発現します。ハラスメントを未然 に予防するために、加害者傾向がある人へのアプローチはもちろん、被害者傾向がある人へのアプローチ、さら には組織 (環境) へのアプローチも大切です。予防のためには、複合的な仕組みづくりが求められます。



【参考①】分析値の読み取り方

■ 偏差値表示

POINT

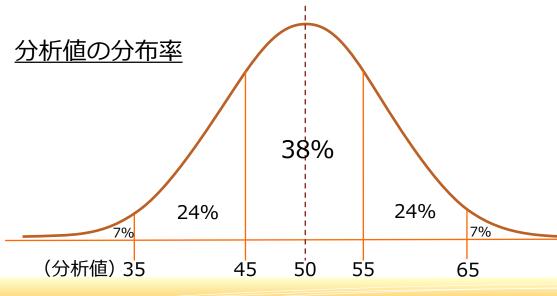
50を基準として、被験者の資質の強み弱みを判断する。



分析結果は一部を除き偏差値表示となります。そのため、50が全体の平均、50以上が全体平均よりも高い、50以下が全体平均よりも低いと判断できます。

テストから算出した客観的に分析した強みは...





分析値	傾向
65以上	かなり強い傾向
55~65	強い傾向
45~55	平均的な傾向
35~45	弱い傾向
35以下	かなり弱い傾向

【参考②】採用版と自己分析版の違い

■ 自己分析版は、分析結果を平均化

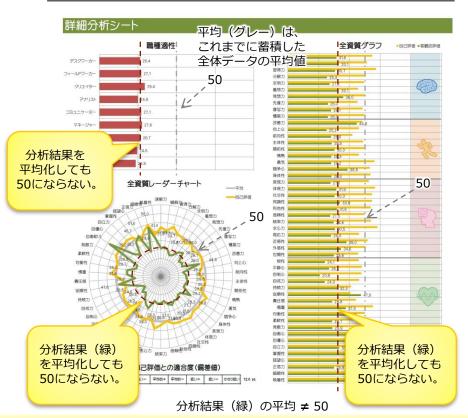
POINT

自己分析版は、他人との比較ではなく、自分の中での強み・弱みを知る。



自己分析版は、採用版(または、仕事力分析版)と異なり、自分の中の強み・弱みを把握して成長に繋げることが目的です。そのため、他者と比較した 低い結果に落ち込むこと、高い結果に慢心することがないように、分析結果を個人の中で平均化して表示しています。

採用版・仕事力分析版(統計全体と比較した評価)



自己分析版(個人の中で比較した評価)

